



## Einstieg für Masterabsolventen (m/w/d) mit Ziel Führungskraft im gehobenen Management im Vertrieb

Allianz Management Programm

**WIR SIND BLAU, BUNT, LAUT UND LEISE. WIR SIND 22.000.** Wir sind der Vertrieb der Allianz. Gemeinsam. Individuell. Erfolgreich. Ein starkes Team braucht starke Persönlichkeiten! Wir sind eine vielfältige Mannschaft aus individuellen und motivierten Köpfen. Wir geben Orientierung und lassen gleichzeitig Raum für Ideen. Erweitern Sie unser Team und steigen Sie ein als Masterabsolvent (m/w/d) mit Ziel Führungskraft gehobenes Management im Vertrieb.

### IHR WIRKUNGSKREIS

- Sie haben Ihr Ziel klar vor Augen und übernehmen nach 7 Jahren eine Führungstätigkeit im gehobenen Management. Dafür absolvieren Sie ein vierstufig angelegtes Programm, in dem wir Sie individuell begleiten und fördern
- Sie starten in den Vertrieb und erlangen breit gefächertes Wissen rund um Produkte, Verkauf und die damit verbundenen Techniken. Nachdem Sie die Abschlüsse zum Versicherungs- und Finanzanlagenfachmann erlangt haben, arbeiten Sie für 12 Monate als Verkäufer in einer Allianz Agentur
- Danach bilden wir Sie zum Experten für spezielle Versicherungslösungen aus. In dieser Zeit unterstützen Sie die Verkäufer, begleiten Kundentermine und führen Schulungen für Verkäufer durch
- Im Anschluss meistern Sie das Assessment Center für Ihre erste Führungstätigkeit. Dabei sind Sie für einen klar definierten Vertriebszweig zuständig und erreichen die Vertriebsziele für und mit den Ihnen zugeordneten Vertrieblern
- Abschließend entwickeln Sie sich mit unserer Unterstützung ressortübergreifend weiter. Sie üben eine fachliche oder disziplinarische Führungsfunktion aus, aus der Sie in Ihre leitende Führungsposition im gehobenen Management des Allianz Vertriebs hineinwachsen

### IHRE QUALIFIKATION

- Sie überzeugen durch ein überdurchschnittlich abgeschlossenes Masterstudium und haben erste Berufs- oder Praktikaerfahrungen gesammelt
- Sie verfügen über die notwendigen persönlichen, sozialen und methodischen Soft Skills: können zuhören, handeln initiativ mit dem notwendigen Pflichtgefühl und bringen Leidenschaft für den Vertrieb mit
- Mobilität liegt Ihnen: Auf Ihrem Weg zur Führungskraft kommt Ihnen Ihre Flexibilität an vier Standorten und in verschiedenen Funktionen zugute

### DIE ALLIANZ BIETET

- Ihnen eine maßgeschneiderte Aus- und Weiterbildung bei vollem Gehalt durch unsere eigene Akademie
- Ihnen eine Auswahl an Entwicklungsstufen nach Ihren Interessen und Kompetenzen
- Ihnen den regelmäßigen Austausch in einem großen Netzwerk und begleitet Sie während des gesamten Programms durch unsere Programmleitung

### ZUSÄTZLICHE INFORMATIONEN & ANSPRECHPARTNER

Die Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG ist ein Unternehmen, das Chancengleichheit fördert. Bei uns sind alle willkommen, unabhängig von Merkmalen wie Geschlecht, Alter, Herkunft, Nationalität, ethnischer Zugehörigkeit, Religion, Behinderung oder sexueller Orientierung.

Ihr Ansprechpartner:

Sabrina Höcker  
Referent/-in

☎ 089 3800 11847

📞 Rückruf vereinbaren

✉ sabrina.hoecker@allianz.de

🌐 [www.allianz-vertrieb.de/karriere-im-vertrieb/studierenden/allianz-management-programm](http://www.allianz-vertrieb.de/karriere-im-vertrieb/studierenden/allianz-management-programm)

Allianz Management Programm  
Theodor-Stern-Kai 1  
60596 Frankfurt



JETZT ONLINE BEWERBEN

INFORMIERT BLEIBEN