

Wachsen Sie schneller.
Mit uns.



SIMON ♦ KUCHER & PARTNERS
Strategy & Marketing Consultants

Praxis-Workshop

Negotiation Excellence

– bessere Verhandlungsergebnisse erzielen

18. November 2015, 9.00-15.00 Uhr inkl. Mittagessen

durchgeführt von Simon-Kucher & Partners Strategy & Marketing Consultants
an der Universität Hamburg in Zusammenarbeit mit dem ZMM e.V.

Workshop-Beschreibung:

Geschickt verhandeln ist in vielen Bereichen des Lebens hilfreich, sowohl im beruflichen als auch im privaten Umfeld. In Ersterem z.B. müssen Sie häufig (potenzielle) Kunden von den Vorteilen Ihres Angebotes überzeugen. In diesem Training werden wir die Grundzüge erfolgreichen Verhandeln vermitteln und interaktiv erarbeiten. Der Fokus liegt dabei auf den Themen der folgende Agenda:

8.30	Begrüßungskaffee
9.00-9.30	Einführung in das Thema Negotiation Excellence
9.30-10.45	Hauptelemente erfolgreicher Kommunikation und kurze Übung
10.45-11.00	Kaffeepause
11.00-11.30	Verhandlungen systematisch vorbereiten
11.30-14.00	Rollenspiel – Bearbeitung in Arbeitsgruppen, inkl. working lunch
14.00-14.30	Tipps und Tricks für gute Verhandlungsführung
14.30-15.00	Erfolgreich mit Kritik und Einwänden umgehen
15.00	Ende des Workshops

Bewerbung

Richten Sie Ihre Bewerbung (Lebenslauf mit Noten) für den Workshop bitte bis zum 4. November 2015 an carsten.ovens@uni-hamburg.de

Simon-Kucher & Partners

Die Beratungsarbeit von Simon-Kucher & Partners ist ganz auf TopLine Power® ausgerichtet. Im Fokus stehen dabei Strategie, Marketing, Vertrieb und Pricing. Die von uns entwickelten Strategien zielen konsequent auf Wertsteigerung durch Kundennutzen und Wettbewerbsvorteile ab. Wir sind mit über 800 Mitarbeitern in 29 Büros weltweit vertreten.